



↗SoftENGINE

ERP2021

Neuerungen VERKAUFS- CHANCEN



SoftENGINE ERP - Passgenau
in Zeiten der Digitalisierung

www.softengine.de/erp2021

Die SoftENGINE ERP bietet eine Vielzahl neuer Funktionen & Module, die assistentengeführt Prozesslogiken transparent gestalten und Bediener so durch ggf. komplexe Abläufe führen, um zu den gewünschten Ergebnissen zu kommen.

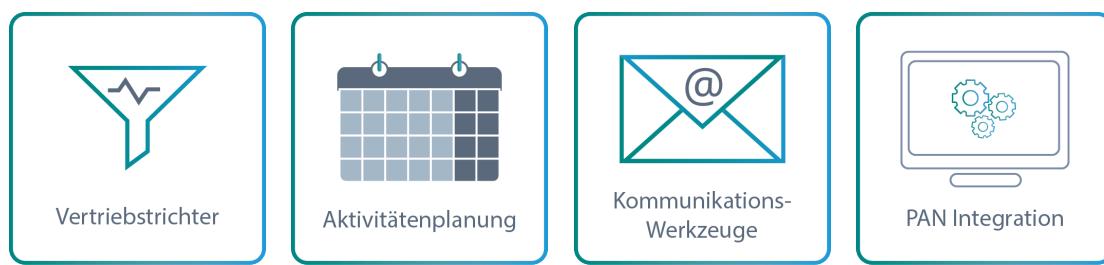
Vom BPM-Modul bis hin zur ZUGFeRD Rechnung - Neuheiten, die das Arbeiten noch bedienerfreundlicher, zukunftssicherer und dauerhaft werthaltiger gestalten.

Heute im Fokus: Die Verkaufschancen



Verkaufschancen

Die Verkaufschancen stellen einkomplettes System zur Unterstützung Ihrer Vertriebsaktivitäten dar. Die Vertriebs-Unterstützung beginnt bei der Kunden-Kauf-Analyse, um Chancen zu erkennen und führt über verschiedene Stufen bis hin zur Belegerstellung. Dabei wird der gesamte Prozess durch vielfältige Werkzeuge unterstützt.



Für Geschäftsführung und Vertrieb

- Erkennen Sie mögliche Verkaufschancen durch Analyse von Kunden und Ihren Käufen
- Organisieren Sie Ihre vertrieblichen Vorhaben mit Kampagnen
- Steuern und Planen Sie Ihren Vertrieb mit Vertriebsaktivitäten
- Unterstützen Sie die tägliche Arbeit im Vertrieb durch einfach filterbare Verkaufschancen/Wiedervorlagen
- Integrieren Sie die Vertriebsaktivitäten mit PAN in Ihre Unternehmensorganisation
- Untersetzen Sie die Vertriebsaktivitäten durch einzelne Arbeitsschritte und Aufgaben, die im Team abgearbeitet werden
- Behalten Sie mit grafischen Darstellungen der Verkaufschancen den Überblick und planen Sie Ihren Vertriebserfolg

WEBWARE 3.0 & BüroWARE 6.0

Weitere Informationen & Wissenswertes finden Sie auf SoftENGINE WIKI und SoftENGINE.me
Bitte stimmen Sie sich hierzu mit Ihrem betreuenden SoftENGINE Partner ab.

WAWI	Ausgabemanagement	WAWI	Bestellsystem
WAWI	Ereignisdatenbank	WAWI	Infosysteme WaWi
WAWI	Inventur	WAWI	Lagerverwaltung
WAWI	Liefersystem	WAWI	MDE
WAWI	Packstation	WAWI	ReDesign Chargen
WAWI	Stücklisten		
CRM	Besuchsberichte	CRM	Checkliste Adressstamm
CRM	Gesprächserfassung	CRM	Verkaufschancen
FIBU	Infosystem FiBu		
KASSE	Kasse 4.1	KASSE	Offline Anbindung
PAN	BPM / PAN Businessworkflows		
ALLG	Diagramm Assistent	ALLG	Druckarchiv
ALLG	ERP Spotlight	ALLG	Favoriten
ALLG	Listenausdrucke	ALLG	Verfahrensdokumentation